

¿QUÉ NUEVAS OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PUEDO DESARROLLAR?

Cliente /Prospecto

Oportunidad

Próximo paso

¿EN QUÉ OPORTUNIDADES VALE LA PENA INVERTIR EL TIEMPO?

Categoría D

Categoría C

Categoría B

Categoría A

¿CÓMO VAN LAS CATEGORÍAS? La **D** incluye todos tus prospectos en desarrollo. La **C** incluye todas las oportunidades que puedes cerrar en **90 días**. La **B** todas las que puedes cerrar en **60 días**. La **A** las que puedes cerrar en los próximos **30 días**.



JOEL PINTO ROMERO
VENTAS Y GESTIÓN DE NEGOCIOS